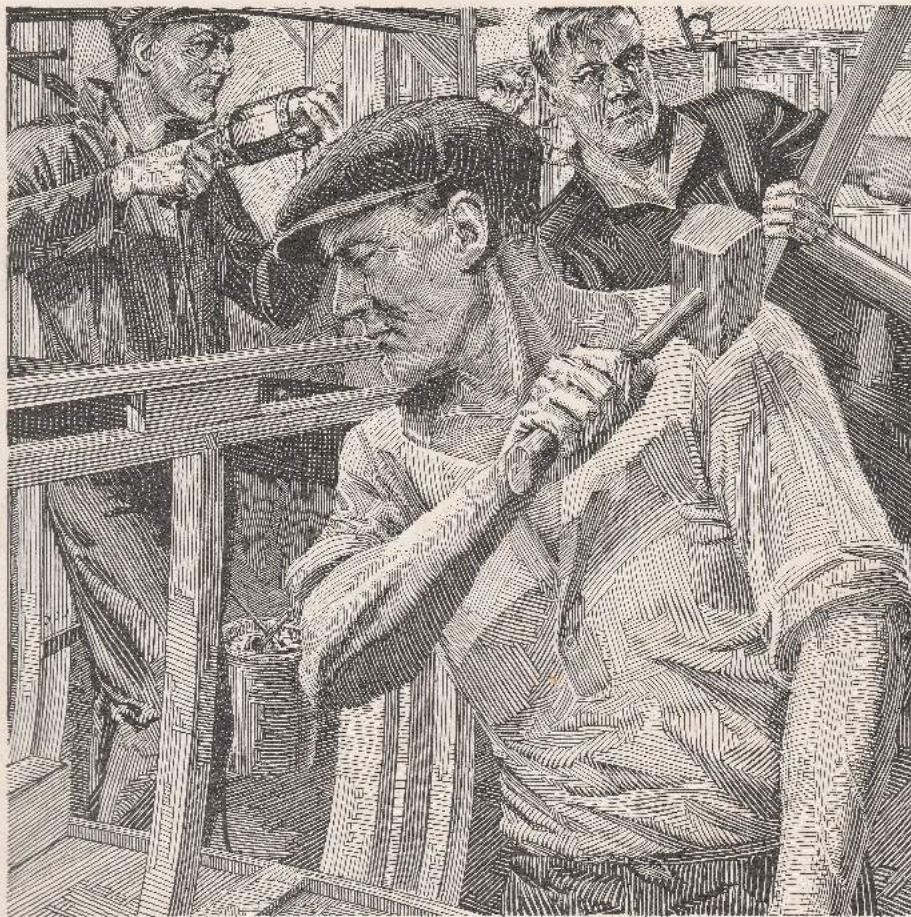


P. v. Karmathoud Ypelslein, v.d. Kwaad

GENERAL MOTORS REVUE



IN DE CARROSSERIE-AFDEELING
TE ANTWERPEN

Augustus 1928

WAT GENERAL MOTORS DOET OM DE CONSTRUCTIE-KWALITEIT HARER WAGENS TE VERZEKEREN



Een vernuftig uitgedacht en zeer gevoelig toestel, waarmee de door den bestuurder op het stuurwiel uitgeoefende kracht nauwkeurig wordt gemeten.

GEMAKKELIJK BESTUURBAAR

Dat de automobielen van General Motors uitmunten door gemakkelijke bestuurbaarheid, is bekend. Van dag tot dag neemt het aantal dergenen, voor wie de trouwe onafgebroken diensten van hun automobiel onmisbaar zijn geworden voor de uitoefening van hun beroep, zaken of bedrijf, nog toe. Voor hen is het bezit van een auto, waarvan het besturen zoo weinig inspanning vereischt, dat zij uren lang kunnen rijden zonder eenig spoor van vermocienis, van groote beteekenis. General Motors hecht zoo groote waarde aan de gemakkelijke bestuurbaarheid harer automobielen, dat geen nieuw model in serie-construëctie wordt gegeven, dan nadat vooraf de door den bestuurder op het stuurwiel uitgeoefende kracht met behulp van een uiterst gevoelig toestel nauwkeurig is gemeten en de zekerheid verkregen is, dat ook in dit opzicht aan de hoogste eischen is voldaan.

Een wagen voor elke beurs en voor elk doel.

GENERAL MOTORS REVUE

*Maandelijksche uitgave van GENERAL MOTORS CONTINENTAL, S. A.
ANTWERPEN, ten behoeve van hare dealers en andere belangstellenden.*

ZONDER GOEDE BOEKHOUDING GEEN EFFICIENCY

Richt uw boekhouding in volgens de speciale eischen van uw bedrijf. — General Motors stelt deskundige hulp en voorlichting te uwer beschikking.

IN een goede zakenorganisatie mag geen enkel onderdeel worden verwaarloosd. De geheele organisatie moet bovendien zoodanig in elkaar zitten, dat de persoon, die met de verantwoordelijke leiding van het geheel is belast, te allen tijde een volledig en betrouwbaar overzicht heeft van den stand der zaken. Dat overzicht kan hij alleen vinden in zijn boeken, mits deze nauwkeurig en volgens het juiste systeem worden bijgehouden.

Maar uist die boekhouding is in de zakenorganisatie van veel automobielhandelaars het zwakke punt. Alle dealers zien volkomen in, dat voor up to date service een installatie en outillage, die aan alle speciale eischen van het automobielbedrijf beantwoorden, volstrekt onmisbaar zijn. Dat hun bedrijf ook, wat de boekhouding betreft, zijn eigen bijzondere eischen stelt, is nog niet zoo algemeen tot hen doorgedrongen.

En toch ligt dat voor de hand. Een goede boekhouding moet, in het juiste onderlinge verband, alle onderdeelen omvatten, die op de onkosten voor en de inkomsten door het bedrijf van invloed zijn. De posten moeten nauwkeurig volgens de organisatie van het bedrijf zijn ingedeeld en elk bedrag geboekt worden op den post, waarop het behoort. Het mag niet voorkomen, dat eenigerlei onkosten, door de afdeling verkoop veroorzaakt, geboekt worden ten laste der afdeling service of omgekeerd.

De dealer, die in zijn bedrijf de hoogste efficiency betrachten wil, moet in elke afdeling daarvan den gang van zaken gemakkelijk kunnen volgen. Dit is natuurlijk alleen mogelijk, indien de geheele administratie geschiedt volgens een systeem, dat zich volkomen aan de organisatie van het bedrijf aanpast. Aard en omvang van dit artikel laten niet toe, hier in details uiteen te zetten, hoe dat systeem is en waarom het zoo moet zijn.

General Motors Continental stelt echter haar dealers in de gelegenheid, zich hieromtrent op de meest doeltreffende wijze te laten voorlichten. Uit de lezingen van den heer Grant, waarover wij in de voorafgaande nummers onzer Revue berichtten, is duidelijk gebleken, welke groote waarde General Motors aan een zich volkomen aan de speciale eischen van het bedrijf aanpassende boekhouding voor haar dealers hecht.

Haar geheele zakenpolitiek is steeds gebaseerd geweest op het principe, dat haar belangen en die van haar dealers onafscheidelijk met elkaar verbonden zijn. Doordat haar zakenorganisatie de geheele wereldmarkt omvat, beschikt zij over onuitputtelijke bronnen voor studie, waarvan zij, bijgestaan door de beste deskundigen, partij weet te trekken om er haar dealers hun voordeel mee te laten doen.

Wat General Motors doet om haar dealers, wat verkoop en service betreft, met raad en daad bij te staan, is dezen allen bekend. Maar verkoop en service kunnen nooit een maximum voordeel bij een minimum onkosten afwerpen, zonder dat door een aan alle speciale eischen van het bedrijf beantwoordende boekhouding voor de hoogste efficiency gezorgd wordt. Ook in dit opzicht vertrouwen wij, dat de deskundige hulp en voorlichting, welke General Motors Continental ter beschikking van haar dealers stelt, door dezen gaarne zullen worden aanvaard.

General Motors Continental heeft zich de diensten verzekerd van een staf accountants, die met de speciale eischen, welke het automobielbedrijf ten opzichte der boekhouding stelt, volkomen vertrouwd zijn. Deze deskundigen stellen zich geheel ter beschikking van onze dealers, die hun boekhouding wenschen in te richten volgens een beproefd systeem, dat hun de hoogste efficiency in alle onderdeelen van hun bedrijf waarborgt. Op aanvraag worden gaarne nadere inlichtingen verstrekt.

DE WERELD ROND MET GENERAL MOTORS

General Motors Near East S. A. — Grootte afstanden en slechte wegen vereischen automobielen van de beproefde betrouwbaarheid der producten van General Motors.

TOEN in 1926 te Alexandrië een succursaal van General Motors onder den naam van General Motors Near East S. A. werd opgericht, waren degenen, aan wie de leiding der zaken was toevertrouwd, zich volkomen bewust van de moeilijkheid der taak, waarvoor zij gesteld waren. Het territorium van General Motors Near East omvat Italië, de Balkanstaten, Turkije, Syrië, Perzië, Turkestan, Palestina, Irak, Arabië, Hadjaz, Egypte, Libië, Soedan, Eritrea, Abessinië en Somaliland.

Dit zakengebied is niet alleen zeer uitgestrekt, maar de afstanden tellen er bovendien meer dan dubbel door de enorme moeilijkheden, welke de automobilist, die deze landen bereist, op zijn weg ontmoet. Dit geldt niet slechts voor de Afrikaansche en Aziatische gedeelten van het territorium, maar ook in het Europeesch gebied van General Motors Near East is het in dit opzicht veelal niet beter gesteld.

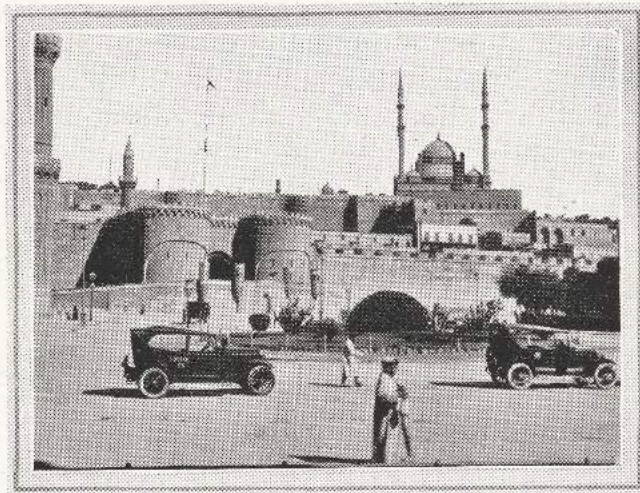
Een zakenreis van Athene naar Boekarest leverde den heer Louis de la Garde, Managing Director van General Motors Near East, daarvan een overtuigend bewijs.

De inlichtingen, die hij te Athene van de Grieksche automobiellclub kon verkrijgen over de te vol-

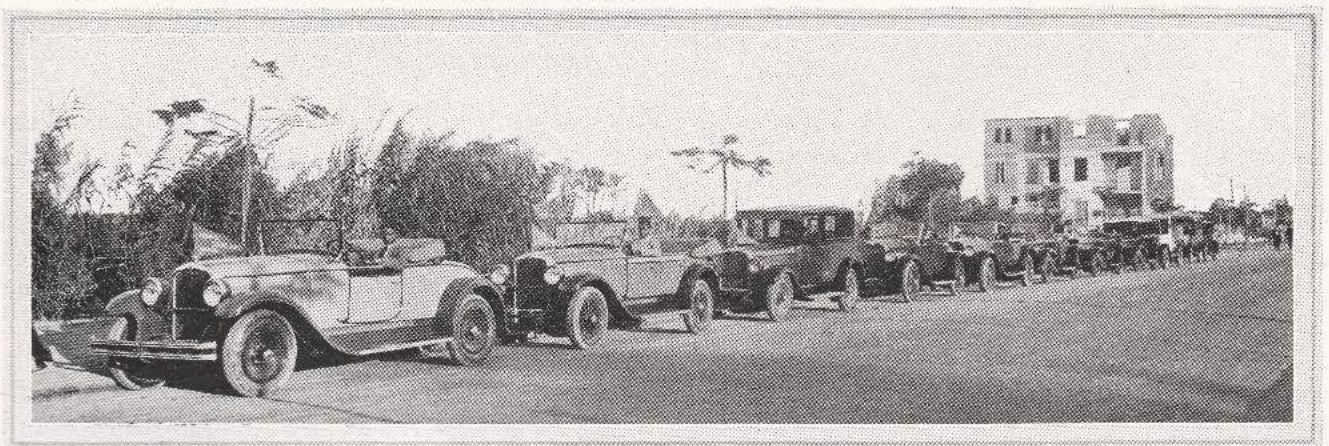
gen reisroute, de gesteldheid der wegen en de afstanden tusschen Athene en Saloniki, waren meer dan vaag. Tusschen den daar opgegeven afstand en dien, welken de kilometerteller van zijn La Salle bij aankomst te Saloniki aanwees, bleek een verschil te bestaan van ongeveer 100 kilometer!

De wegen bevonden zich in zoo erbarmelijken toestand, dat doorgaans met geen hoogere snelheid dan 15 kilometer per uur kon gereden worden. Van Saloniki tot Boekarest was de toestand niets beter, en het is dus niet te verwonderen, dat deze streken geen druk bezoek van automobieltoeristen trekken, en de Grieksche automobiellclub het bijgevolg onnoodig had geacht, zich nauwkeurige gegevens er over te verschaffen.

Bij aankomst te Boekarest bleek de La Salle de zwarc proef zoo goed te hebben doorstaan, dat zelfs niet de geringste bijstelling noodig was. Op dezen tocht, die een overtuigend bewijs leverde van de voortreffelijke constructie-kwaliteiten der La Salle, had de heer de la Garde met eigen oogen kunnen constateeren, dat in dit gedeelte van zijn zakengebied een intensieve landbouw wordt gedreven en er dus voor den Chevrolet truck, welke, wat slechte wegen betreft,



Een prachtig gezicht op de Citadel te Kaïro, met den koepel en de minarets der moskee van Mohammed Ali. Op den voorgrond een Buick Touring. Beneden: Een General Motors karavaan in de omgeving van Alexandrië.





voor geen klein geruchtje ver-
vaard is, een gunstige markt
moet te vinden zijn.

Een andere factor, die het
onderhouden van het zoo
noodzakelijke contact met de
dealers niet vergemakkelijkt,
is het groote aantal verschil-
lende talen, welke respectie-
velijk door de bevolking der
tot het territorium van Gene-
ral Motors Near East behoo-
rende landen gesproken wor-
den. Het te Alexandrië uitge-
geven maandblad, dat voor General Motors Near
East en haar dealers dezelfde taak vervult als onze
Revue voor General Motors Continental, verschijnt
in niet minder dan acht verschillende talen !



Boven links : De fabriek van General Motors Near
East te Alexandrië, onmiddellijk aan de haven gelegen.
Boven rechts : Stand van General Motors op de
groote automobieltentoonstelling te Kairo in 1927.
Beneden : Emir Abdallah van Transjordanie neemt
met voldoening zijn nieuwe Oakland in ontvangst.

Deze markt levert zeer gun-
stige vooruitzichten op. Hoe
weinig gehaast, hoe weinig
gencigd om met eeuwenoude
tradities te breken de Ooster-
ling ook moge zijn, tegen den
gestadigen drang naar vooruit-
gang op het gebied van handel
en verkeer kan ook hij op den
duur zich niet verweren. Die
vooruitgang vereischt in de
eerste plaats meer, beter en
sneller vervoer, waarin, juist
door de groote moeilijkheden,
welke terrein en klimaat er op-

leveren, alleen een toenemend gebruik van den moder-
nen motorwagen op doeltreffende wijze kan voorzien.

Van het haasten en jagen, dat het moderne zaken-
leven in onze Westersche landen kenmerkt, is in het
territorium van General Motors Near East nog weinig
te bespeuren. Haast is een woord, waarvan de Ooster-
ling doorgaans zelfs de beteekenis niet begrijpt.

Wie meent, door hem energiek aan te pakken, hem
tot een snel besluit te kunnen overhalen, vergist zich.
Geduld, volharding, systematisch en progressief werk
zijn de factoren, welke het succes van den verkoper
bij een Oosterschen prospect moeten verzekeren.
Wat voor den eenling geldt, is ook op de geheele
markt van General Motors Near East van toepassing.

De onafgebroken stijgende verkoopscijfers van
General Motors Near East toonen, dat de heer de la
Garde en zijn staf hun zakenorganisatie volkomen aan
de bijzondere eischen van hun markt hebben weten
aan te passen, en tevens, dat de superioriteit der
producten van General Motors in deze landen, die aan
hun prestatie-, uithoudings- en weerstands-vermogen
zoo hooge eischen stellen, overtuigend is gebleken.



Boven : Een General Motors kara-
vaan in Syrië, die de Libani oversteekt.
Op den achtergrond een der groote
waterraderen voor de watervoorziening
der tuinen van Hamad. Links : Een
indrukwekkende General Motors kara-
vaan aan den voet der pyramiden.



GENERAL MOTORS SERVICE TE GENÈVE

De toerist, die met een General Motors wagen Genève bezoekt, kan zeker zijn, bij de firma Albert Fleury alle faciliteiten voor deskundige service te vinden.

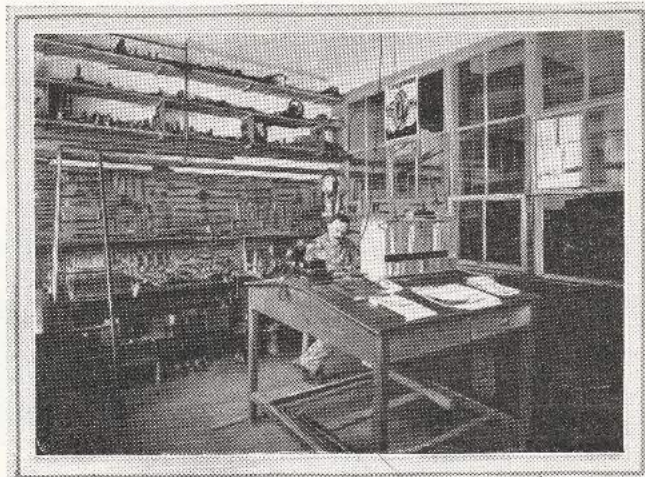
DE toerist, die per automobiel reist, geniet dubbel. Hij is onafhankelijk van de dienstregelingen der openbare vervoersmiddelen, wat hem veel onnut tijdverlies onderweg bespaart. Hij kan zijn reis inrichten, zooals hijzelf wil, en desverlangd zijn oorspronkelijk reisplan wijzigen, waar en wanneer toeval of luim hem dat ingeven, en hij kan er steeds zeker van zijn, dat hij de plaatsen, die hij wenscht te bezoeken, bereiken zal op dag en uur, zooals hij bij het opmaken zijner reisroute heeft berekend.

Het spreekt vanzelf, dat het bovenstaande alleen van toepassing is op den automobilist, die over een wagen beschikt, welks krachtige motor alle moeilijkheden van den weg spelend overwint, en welks materiaal en constructie tegen lange tochten en slechte wegen volkomen bestand zijn. De automobieltoerist, die onderweg voortdurend gekweld wordt door den twijfel, of de eischen, aan zijn wagen gesteld, misschien voor dezen niet te zwaar zullen blijken, kan niet ongestoord genieten van zijn tocht.

De producten van General Motors hebben hun superieure betrouwbaarheid onder alle klimaten en bij elke weers- en weggesteldheid duizendvoudig bewezen. Het allerbeste materiaal, waaruit zij zijn geconstrueerd, en de uiterste zorg en precisie, waarmee die constructie is uitgevoerd, strekken den eigenaars er van tot waarborg, dat hun uithoudings- en weerstands-vermogen tegen de verste reizen en de moeilijkste wegen bestand zijn.

General Motors stelt zich echter daarmee niet tevreden. Zij wenscht, dat zelfs de vrees voor tijd-roovend oponthoud en moeilijkheden voor het snel verkrijgen van doeltreffende deskundige service, mocht

De zakegebouwen der firma Albert Fleury, gezien van de Avenue de Frontenex, met op den voorgrond de imposante rij General Motors automobielen van onze Zwitsersche karavaan.

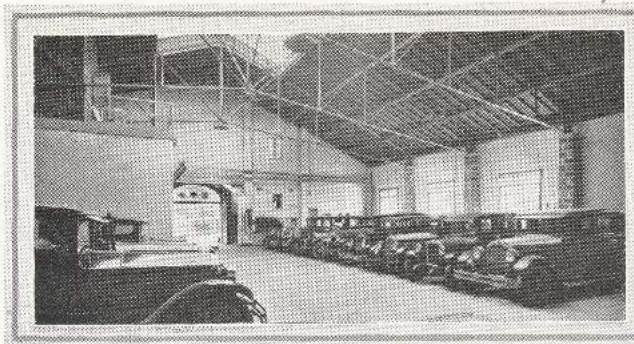


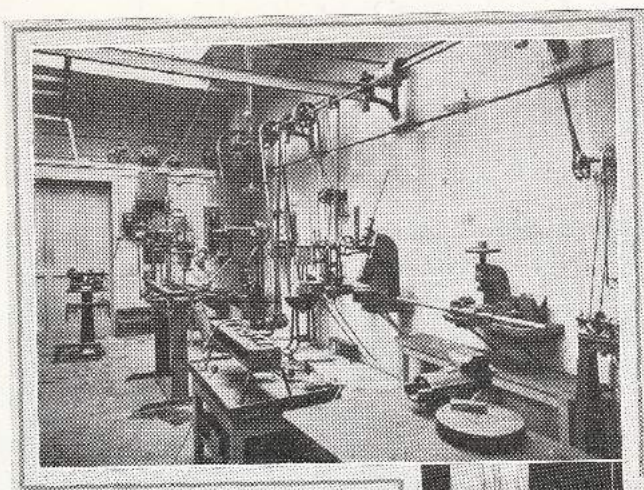
Afdeeling voor speciale gereedschappen, waar tevens de reparatie-bons en werkkaarten, die op de in reparatie gegeven wagens betrekking hebben, worden geklasseerd.

eventueel eenige storing tijdens de reis zich voordoen, de eigenaars harer producten niet behoeft te veront-rusten. De wereldomvattende service-organisatie van General Motors heeft in alle landen en in alle plaatsen van eenige beteekenis haar vertakkingen.

Daarin ligt dan ook het groote voordeel, dat iedere koper van een General Motors product zich verzekert, dat hij bij den waarborg tegen het gevaar voor ernstige storingen, welke de constructie- en materiaalkwaliteiten van zijn wagen hem verschaffen, tevens de geruiststellende zekerheid heeft, dat, waar zich de behoefte aan service voor zijn auto op reis ook mocht voordoen, hij steeds in de naaste omgeving een officieel General Motors service station zal aantreffen, waar geschoolde werkkrachten, die met de constructie van

De garage van binnen gezien. Behalve dit gedeelte gelijkvloers heeft de garage een sous-terrain, waartoe een automobiellift toegang geeft. Er is plaats voor 90 wagens.





zijn wagen volkomen vertrouwd zijn, en origineele onderdeelen tegen standaardprijzen te zijner beschikking staan.

Het is ons aangenaam, in ons nummer van heden eenige afbeeldingen te kunnen geven van de keurige inrichting van een onzer Zwitsersche dealers en daarmee tevens den Nederlandschen eigenaars van General Motors automobielen te bewijzen, dat, mochten zij op hun buitenlandsche reizen zich met hun wagen te Genève bevinden, zij bij de firma Etablissements Albert Fleury, avenue de Frontenex 30 aldaar, te allen tijde van goede service, voldoende voorraad originele onderdeelen en vlugge en coulante bediening verzekerd kunnen zijn.

De firma Fleury is officieel dealer van General Motors voor Cadillac, La Salle, Buick, Oldsmobile en Chevrolet. De photo van de voorzijde harer gebouwen, die wij op bladzijde 4 afdrukken, toont reeds, dat wij hier met een zaak van betee-



Werkplaatspersoneel der firma Albert Fleury te Genève. Boven links : Een kijkje in de machine-kamer. De deur achter geeft toegang tot het acculaadstation. Boven rechts : Onderdeelen-magazijn; de bins hebben verstelbare vakken, de administratie geschiedt volgens Kardex-systeem.

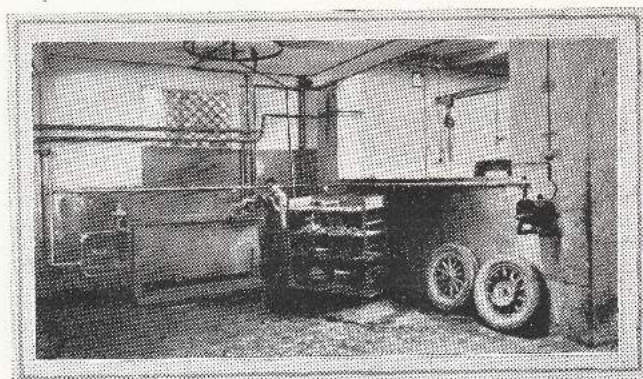
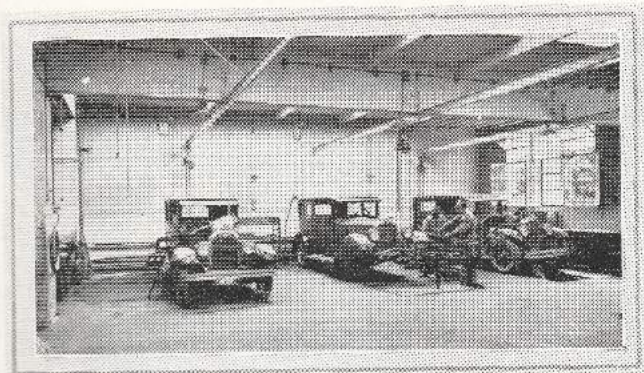
kenis te doen hebben. Daarnaast geven wij een photo, genomen in de garage, die plaats heeft voor 90 wagens. Tot de garage behoort bovendien een sous-terrain, waartoe een automobiellift toegang geeft.

De overige photos toonen duidelijk, dat de reparatiewerkplaatsen naar de laatste eischen des tijds ingericht en van een volledige moderne outillage voorzien zijn. In de

welvoorzien onderdeelen-magazijnen heerscht volmaakte orde. Organisatie en administratie van het bedrijf zorgen voor hoogste efficiency, waarmee niet alleen de belangen van den dealer maar ook die van zijn cliënten gediend zijn. Een nieuwbouw voor uitbreiding, die een oppervlakte van 2.000 M² beslaat en reeds zoo goed als voltooid is, bewijst, dat de zaken van onzen dealer te Genève goed gaan. Daarop wijst overigens ook de oprichting van een succursaal

te Rolle, die de firma Fleury in staat zal stellen, haar zaken in dat gedeelte van haar territorium van meer nabij te kunnen behartigen.

Links : Afdeling voor groote reparaties. Rechts : Het wasschen der stukken geschiedt door ze in bakken met op 65° C. verwarmd Oakite te dompelen, waaruit ze na vijftien minuten volkomen gereinigd te voorschijn komen.



MOOIE PRESTATIES

Per G. M. C.-truck van Verviers naar Lourdes en terug. — De La Salle in dienst van het groot-toerisme.

WANNEER men verre reizen doet, dan kan men veel verhalen. Maar het is voor den automobilisttoerist verre van aangenaam, als in het relaas zijner ervaringen op reis motorpannes of storingen van anderen aard een belangrijke plaats innemen. Dat heeft ook de heer F. Gohy te Theux begrepen, toen hij tot den aankoop van een autobus besloot om met deze groote gezelschapreizen te ondernemen. Hij kende de reputatie van den beroemden Buick kopkleppenmotor, hij wist, dat materiaal en constructie der door General Motors gebouwde chassis tegen zware belasting en lange tochten zelfs op de slechtste wegen bestand zijn, en het was hem ook bekend, dat hij zich in volle vertrouwen tot onzen dealer te Verviers, den heer Cartigny, kon wenden. Dus bestelde hij bij dezen een G. M. C.-truck-chassis T 40, met wielbasis van 4,775 M.

Op dit chassis liet hij een ruime en comfortabele autobus-carrosserie voor 30 passagiers bouwen. Een der eerste groote reizen, die met den nieuwen wagen ondernomen werden, was een tocht naar Lourdes en Biarritz om, na de mooiste gedeelten der Pyreneeën bezocht te hebben, naar Verviers terug te keeren. Een dergelijke tocht per autobus met volle belasting stelt hooge eischen aan wagen en passagiers. Maar voor den stoeren G. M. C. - truck bleek hij slechts kinderspel te zijn, en de 30 passagiers waren over zijn superbe rijkwaliteiten zoo enthousiast, dat hun terugkeer te Verviers een triomfale intocht geleeke en zij niet aan scheiden dachten dan na de reis met een gezellig feestje besloten te hebben, waar in alle toonaarden de lof van den G. M. C. bezongen werd.

Dit enthousiasme werkte zoo aanstekelijk, dat inmiddels reeds een tweede dertigtal toeristen uit Verviers en omstreken



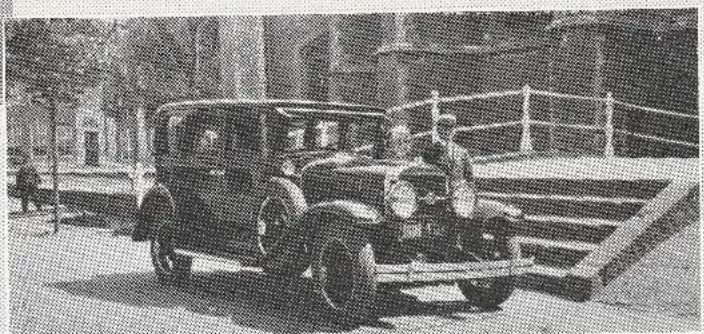
De La Salle, waarmede Miss Ellen F. Nason den 9.000 kilometer verren tocht van Kaïro naar Den Haag volbracht, na aankomst in onze residentie. Op den achtergrond het Vredespaleis. Rechts: Dezelfde La Salle in een typisch stadsgedeelte van oud Delft. Niet-tegenstaande de zware diensten, die reeds van hem verlangd werden, ziet de wagen er nog als nieuw uit.



De G. M. C.-truck van den heer F. Gohy te Theux, waarmede 30 passagiers onlangs een heerlijke reis van Verviers naar Lourdes en terug maakten, en die inmiddels reeds ten tweeden male denzelfden tocht aanvaard heeft.

per G. M. C.-bus naar Lourdes en de Pyreneeën vertrokken is.

DE La Salle, waarvan wij op deze bladzijde twee afbeeldingen geven, had bij haar aankomst in Den Haag juist een tocht van ruim 9.000 kilometer achter den rug. Zij is het eigendom van Miss Ellen F. Nason, een Amerikaansche, die tijdelijk te Kaïro haar verblijf houdt. Wanneer wij vermelden, dat de reis ging van Kaïro over Port Suez, Palestina, Beyrout, Aleppo, Smyrna, Constantinopel, Angora, Sofia, Belgrado, Weenen, Berlijn, Landeck, Bolsano, Maëstre, Innsbruck, Baden-Baden, Straatsburg, Luxemburg, Brussel, Brugge, Antwerpen, Rotterdam, Den Haag, dan behoeven wij, de toestand der wegen op de meeste dezer trajecten in aanmerking genomen, daaraan niet toe te voegen, dat deze La Salle hiermee een schitterende prestatie heeft geleverd. Wat zij waard is, had zij overigens te voren reeds op diverse lange woestijntochten bewezen.

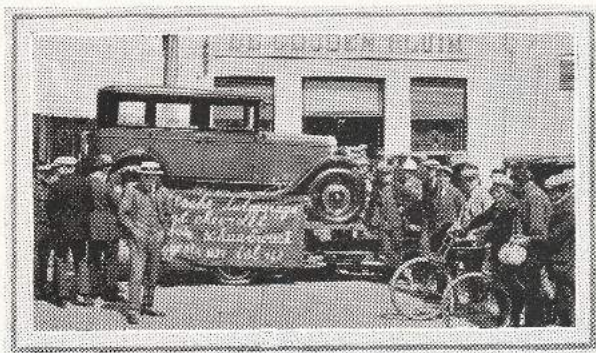


DEALERS-ACTIE IN BELGIË

*Druk bezochte markten bieden een gunstige gelegenheid voor het aanknoopen van relaties.
Een Buick-karavaan als huwelijksstoet. — 15 Juli-feest te Binche.*

BELANGRIJKE week-, maand- en jaarmarkten bieden een gunstige gelegenheid voor den dealer om er met prospecten te spreken, nieuwe relaties aan te knoopen en door doeltreffende reclame de aandacht op zijn zaak en de automobielen, die hij verkoopt, te vestigen. De heer Gaston Eelbode-Schaubrouck, onze Chevrolet-dealer te Thielt, een der belangrijkste marktplaatsen in de provincie West-Vlaanderen, heeft dat ten volle ingezien en over het succes van deze speciale verkoopsactie heeft hij zich niet te beklagen.

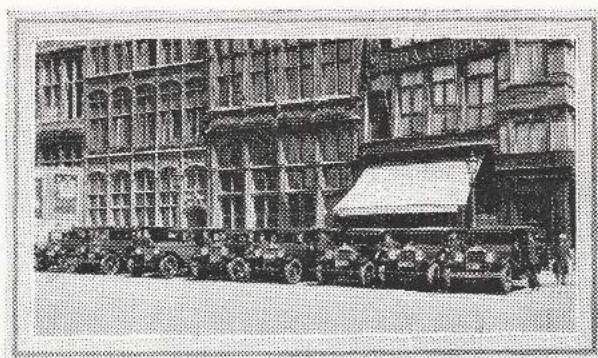
Een groot percentage der marktbezoekers heeft voor zaken of bedrijf een automobiel noodig, of zou er ten minste met voordeel een kunnen gebruiken. De dealer, die door service en anderszins zorgt in aangename relatie met zijn clientèle te blijven, heeft op zoo'n marktdag gunstige persoonlijke referenties



Chevrolet personenwagen op Chevrolet-truck, waarmee de heer Eelbode, Chevrolet-dealer te Thielt, op de druk bezochte weekmarkt aldaar veel belangstelling wekte.

Beneden links : Het verkoops personeel van den heer Demat tijdens de warme Juli-dagen.

Beneden rechts : De karavaan, waarmee de heer Demat ter gelegenheid van het 15 Juli-feest de straten van Binche doorkruiste, voor de garage van onzen dealer.



Acht fraaie Buick's vormden een imposanten bruiloftsstoet, die te Antwerpen zeer de aandacht trok.

onmiddellijk bij de hand. En ten slotte bevindt een prospect zich nooit beter in de gewenschte stemming om tot den aankoop van een wagen te besluiten, dan wanneer hij zelf goede zaken gemaakt heeft.

De firma Hendrickx & Peeters, Buick-, Cadillac- en La Salle-dealer te Antwerpen, verraste ons met de photo van een Buick-karavaan, opgesteld op de Groote Markt te Antwerpen. Deze karavaan diende nog voor een ander doel dan uitsluitend voor reclame, nl. voor het vervoeren van bruidspaar, familieleden en bruiloftsgasten ter gelegenheid van het huwelijk van een der vrienden van den heer Peeters. Aangezien in Antwerpen een huwelijksstoet steeds veel belangstelling wekt, is het begrijpelijk, dat de imposante rij van 8 fraaie Buick-automobielen zeer de aandacht trok.

Het 15 Juli-feest lokt de geheele bevolking uit de omgeving naar Binche. Onze Chevrolet-dealer aldaar, de heer Demat, is dan ook niet in gebreke gebleven om te dier gelegenheid een karavaan te organiseeren en zoo de aandacht van de talrijke tegenwoordige en toekomstige prospecten, die zich dien dag te Binche bevonden, op de fraaie Chevrolet-personenwagens en de robuuste Chevrolet-trucks te vestigen.



EEN CHEVROLET-TRUCK VO

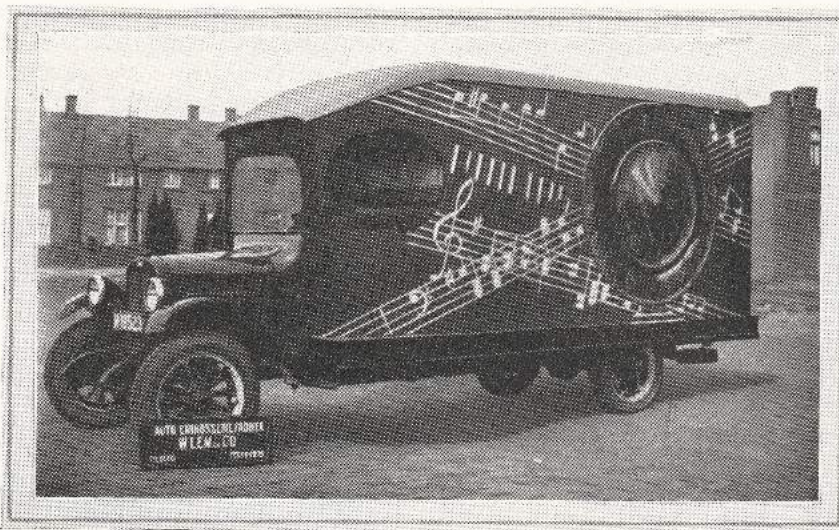


De Chevrolet-truck voor het vervoer van graan en veevoeder van den heer J. Los te Schermerborn, op een weg in een typisch Hollandsch polderlandschap.

*Enkele van de vele honderden
eigenaars dagelijks*



*De Chevrolet-truck, die
Wassenaarsche V*



*Een Chevrolet-truck, die der N. V. Philips' Gloeilampen Fabrieken goede transport-
diensten bewijst en een aantrekkelijke reclame vormt voor haar radio-producten.*



*Een van de talrijke Che-
vrolet-trucks der bekende
tabak-, sigaren- en sigar-
rettenfabrieken Van der
Elst te Antwerpen voor
snel en bedrijfszeker ver-
voer harer producten naar
haar filialen in alle steden
van België.*



*De Chevrolet-truck
te Oudenboorn, die*

LE TRANSPORTDOELEINDEN

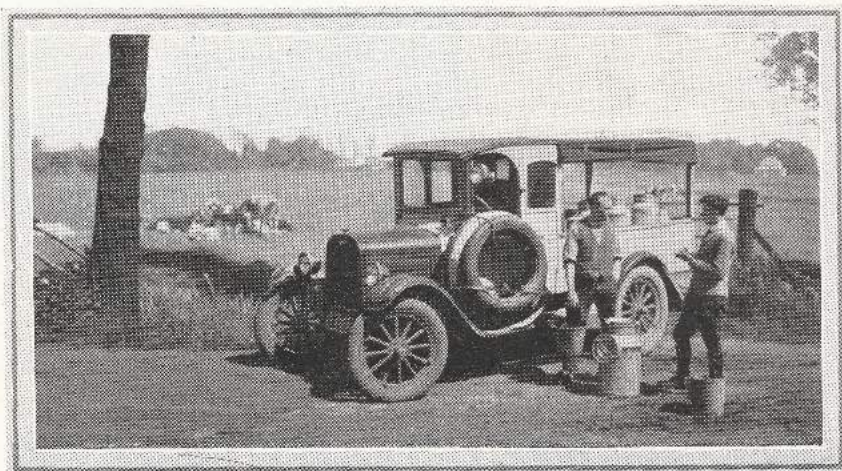
es, die in ons zakengebied hun
diensten bewijzen.



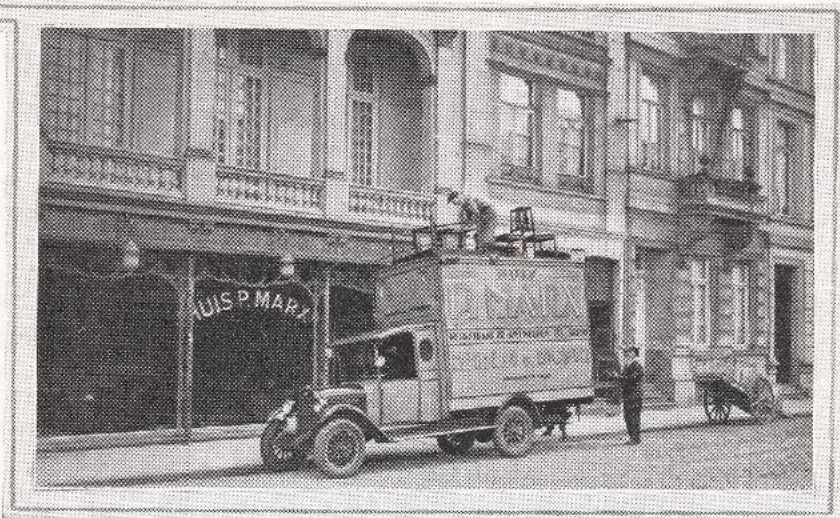
De heer Brekelmans, eerste
de zaken kan doen.



. Poldervaart Lzn
een « molenpaard »
dien.



De Chevrolet-truck van den heer Soberon te Gent, die 175.000 kilometer heeft
geloopen zonder storing en zonder dat de aanzetslinger ooit gebruikt is.



De firma P. Marx te Antwerpen weet bij ervaring, dat de Chevrolet-truck voor
meubeltransport uitstekende diensten bewijst.



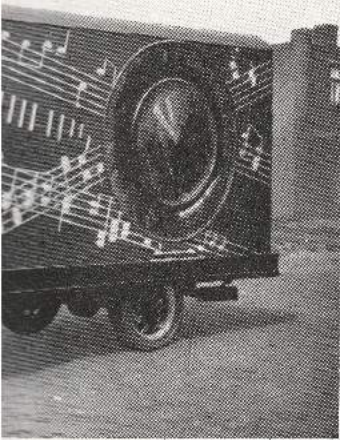
De Rotterdamsche firma
Berkel's Patent doet met
haar vleeschsnijmachines
en automatische weeg-
schalen ook in België goede
zaken, waartoe haar
praktische Chevrolet-
trucks het hunne
bijdragen.

CHEVROLET-TRUCK VOOR ALLE TRANSPORTDOELE

Enkele van de vele honderden Chevrolet-trucks, die in ons zakengebied hun eigenaars dagelijks hun trouwe diensten bewijzen.



De Chevrolet-truck, die er voor zorgt, dat de heer Brekelmans, eerste Wassenaarsche Vischhandel, veel en goede zaken kan doen.



Lampen Fabrieken goede transport-vormt voor haar radio-producten.



De Chevrolet-truck van den heer A. Poldervaart Lzn te Oudenboorn, die nog sterker is dan een « molenpaard » en veel stiller bovendien.



De firma P. Marx in Amsterdam.

Een van de talrijke Chevrolet-trucks der bekende tabak-, sigaren- en sigarettenfabrieken Van der Elst te Antwerpen voor snel en bedrijfszeker vervoer harer producten naar haar filialen in alle steden van België.

De Rotterdamse firma Berkel's Patent doet met haar vleeschrijpmachines en automatische weegschalen ook in België goede zaken, waartoe haar praktische Chevrolet-trucks het hunne bijdragen.

DE NIEUWE GARAGE DER FIRMA HARDONK

Een der mooiste en modernste in Nederland. — De officieele opening heeft getoond, dat onze dealer te Deventer zich in de algemeene sympathie mag verheugen.

WELDRA zal het vijf en twintig jaar geleden zijn, dat de heer Joh. Hardonk, destijds meesterknecht op de Burgers Rijwielfabriek te Deventer, aldaar op zeer bescheiden voet een eigen zaakje begon, waaruit zich in den loop der jaren de bloeiende firma N. V. fa Joh. Hardonk heeft ontwikkeld.

Wij kunnen ons voorstellen, dat de heer G. Hardonk de tegenwoordige directeur der N. V. fa Joh. Hardonk, met groote voldoening heeft teruggezien op het levens-tijdperk zijner firma, dat Donderdag 7 Juni j. l. met de officieele en feestelijke opening der nieuwe garage De Meelbrug zoo schitterend werd besloten.

Maar de heer G. Hardonk geeft graag eere wien eere toekomt, en hij is de eerste om te erkennen, dat, wanneer de firma Hardonk in de provincie stad Deventer zich heeft kunnen opwerken tot een bloei en een beteekenis, die haar aanspraak geven op een der eerste plaatsen onder de groote automobielfabrikanten in geheel Nederland, dit niet aan hem alleen maar tevens en voor een belangrijk deel te danken is aan de krachtige hulp zijner trouwe medewerkers, waaronder in de eerste plaats zijn beide broers, Albert en Herman Hardonk, benevens de heeren J. Schut, chef der werkplaats, en G. J. Dijk, de boekhouder der firma, moeten genocmd worden.

Het ligt niet in onze bedoeling, heden een over-

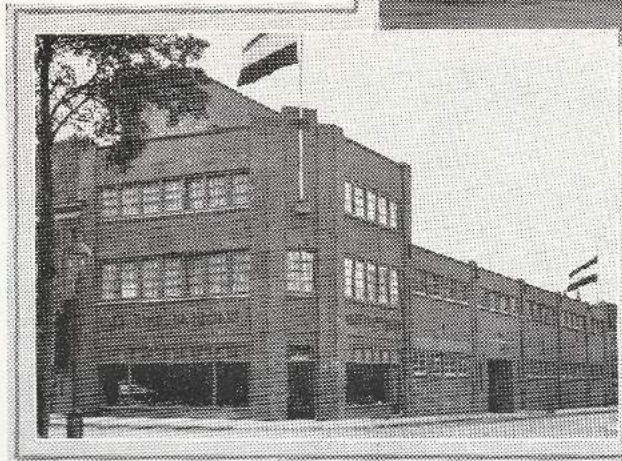
zicht te geven van de ontwikkelingsgeschiedenis der firma Hardonk. Binnen enkele maanden zal ons daartoe een gunstige gelegenheid en gepaste aanleiding worden geboden. Voor heden willen wij ons bepalen tot de gewichtige gebeurtenis, waarmede, naar wij vast vertrouwen, 8 Juni een nieuw tijdperk van bloei en vooruitgang voor de firma Hardonk werd ingeluid, nl. de opening harer nieuwe garage De Meelbrug.

Door de groote uitbreiding, welke de zaken genomen hadden, waren de bestaande gebouwen aan de Zwolsche Straat, hoek Smedenstraat, ofschoon deze werkelijk niet tot de kleinste behooren, niet meer toereikend. Er moest dus naar gelegenheid tot uitbreiding worden uitgezien.

Daartoe werd het in de onmiddellijke nabijheid der bestaande zaak gelegen blok aangekocht, dat wordt ingesloten door de Graaf van Burenstraat, de Noordenberg en de Noordenbergschild, met een uitgang naar de Zwolsche Straat.

Boven : De nieuwe garage der firma Hardonk van binnen. Links : De nieuwe Meelbrug-garage, met uitgang aan den Noordenberg en showroom op den hoek van Noordenberg en Graaf van Burenstraat. Rechts : Het talrijke bezoek bij de officieele opening strekte der firma Hardonk tot bewijs van de sympathie, waarin zij zich mag verheugen.

Op dit terrein werd de nieuwe garage met showroom gebouwd, waarmee in September 1927 een aanvang werd gemaakt. Na het sloopen der huizen, die voorheen op de oude « Meelbrug » stonden, bleek de bodem in den vorm van oude gewelven, brughoofden, beschoeiingen e. d. tal van verrassingen te bevatten, die het

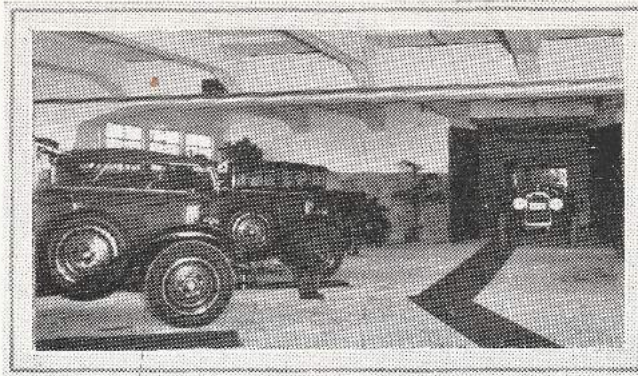


maken van een betrouwbare fundeering voor het zware garagegebouw niet vergemakkelijken. Derhalve werd een puttenconstructie toegepast, zoodat het gebouw steunt op een zestiental putten ter grootte van 1,70 M. en 2,20 M. middellijn, die geheel massief zijn en gevuld met beton.

Op sommige plaatsen bereikt de fundeering een diepte van 7 meter. Het gebouw is uitgevoerd in beton met baksteenvulling. In de geheele ruimte komen slechts 6 kolommen als steunpunt voor, waardoor een bijzonder zware balkconstructie moest worden aangebracht. Iedere hoofdbalk is gewapend met 3.500 K. G. ijzer, terwijl in het geheel 7 wagon betonijzer is verwerkt.

Gelijkvloers bevindt zich een keurige showroom benevens een garage van 45 bij 22 meter, die plaats heeft voor 40 auto's. De verdieping daarboven bevat de woning van den garage-chef benevens een tweede garage met eveneens plaats voor een veertigtal automobielen, die door middel van een lift met een hefvermogen van 2.500 K. G. de etage bereiken. Bij de dakconstructie is nu reeds met de toekomstige noodzakelijkheid van het optrekken eener verdere verdieping rekening gehouden. Gelijkvloers bevindt zich nog een ruime overdekte wagenwaschplaats met uitgang naar de Zwolsche Straat. De hoofdingang der garage is aan den Noordenberg.

Ter gelegenheid van de officieele opening was de bovenverdieping in een prachtige toon- en ontvangstaal herschapen en keurig gedecoreerd. Daar stonden in smaakvolle groepeerings 2 Cadillac's, 1 La Salle, 5 Chevrolet's, 2 Buick's, 1 Oakland en 1 Pontiac opgesteld. Aan de kuisig uitgezonden invi-



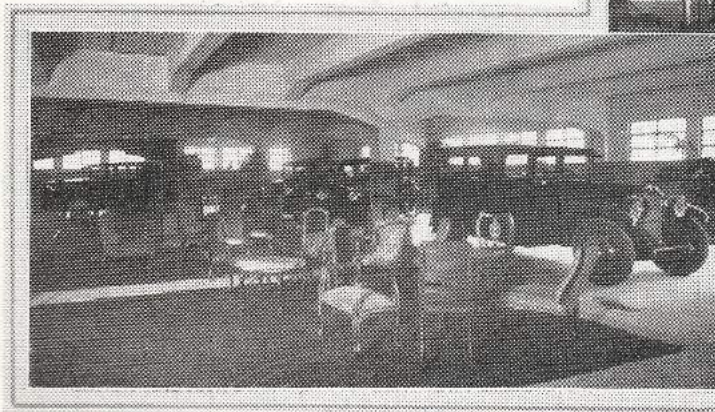
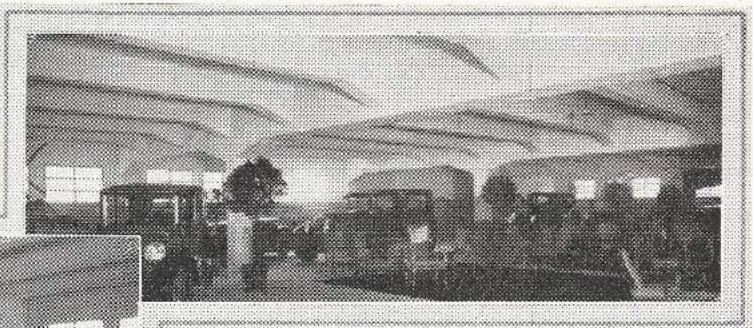
De nieuwe garage van onzen Deventer dealer gelijkvloers. Op den achtergrond de lift, met een hefvermogen van 2.500 kilogram, die toegang geeft tot de bovenverdieping.

taties hadden talrijke bezoekers gevolg gegeven, waartoe o. a. behoorden de burgemeesters van Deventer en verschillende omliggende gemeenten, benevens tal van officieele personen en notabelen uit stad en omgeving.

Van de aanwezigen werd achtereenvolgens het woord gevoerd door den heer Werle namens den Raad van Commissarissen der N. V., den burgemeester van Deventer Jhr.

Mr T. A. M. A. van Humalda van Eysinga, den architect Ir. W. P. C. Knuttel, onder wiens leiding de bouw is tot stand gekomen, den heer A. J. Holtkamp namens den Bond van Bedrijfsautohouders, den heer G. Kappelle uit naam der Kamer van Koophandel en door Dr. IJsselstijn, die als Sales Manager voor Holland General Motors vertegenwoordigde. Niet minder dan 32 prachtige bloemstukken legden getuigenis af van de belangstelling en sympathie, waarin de firma Hardonk zich mag verheugen.

Bij de talrijke wenschen voor een toenemend succes van onzen Deventer dealer voegen ook wij de onze en wij doen dat met te meer genoegen, waar de firma Hardonk op zoo schitterende wijze heeft doen blijken, dat bij haar de verkoop der Chevrolet-, Pontiac-, Oakland-, Oldsmobile-, Buick-, La Salle- en Cadillac-automobielen, benevens die der Chevrolet- en G. M. C-trucks in uitstekende handen is, en bovendien... dat met General Motors' producten goede zaken kunnen gedaan worden.



Twee photo's van de in een prachtige feesthal herschapen bovenverdieping der nieuwe garage van de N. V. fa Job. Hardonk te Deventer, die tevens tot toonzaal diende voor 2 Cadillac's, 1 La Salle, 2 Buick's, 5 Chevrolet's, 1 Oakland en 1 Pontiac, welke in deze omgeving uitstekend tot haar recht kwamen.

DEALER-NIEUWS

Tentoonstellingen te Opmeer en te Veendam. — Truck-succes te Utrecht. — Nieuwe showroom te Beverwijk. — Dealers-actie in Zwitserland.

MOCHTEN wij in ons vorig nummer gewagen van het succes, door de firma Cartigny met haar Chevrolet-stand op de landbouwtentoonstelling te Sittard behaald, thans hebben wij het genoegen op deze bladzijde een afbeelding te geven van de zeer belangrijke inzending General Motors producten, waarmee onze dealer te Hoorn, de N. V. Hoornsche Automobielen Maatschappij, op de landbouwtentoonstelling te Opmeer uitkwam, welke inzending met twee zilveren medailles, de hoogste onderscheiding in haar afdeling, bekroond werd.

Dat daardoor de aandacht van de talrijke bezoekers in het bijzonder op de fraaie geëxposeerde Buick-, Oakland-, Pontiac- en Chevrolet-automobielen en trucks gevestigd werd, zal voor onzen dealer van nog meer waarde blijken te zijn dan de behaalde eervolle onderscheiding zelf. Die belangstelling brengt den dealer en zijn verkoopers in persoonlijke relatie met tal van bezoekers, die, aangetrokken door de prachtige groep wagens, niet beter verlangen dan zich de bijzondere eigenschappen, die elk product van General Motors aan het hoofd zijner prijsklasse plaatsen, nader te laten verklaren. De producten van General Motors kunnen iedere vergelijking met andere wagens hunner respectieve prijsklassen glansrijk doorstaan; en onze dealers, die er voor zorgen, van iedere gunstige gelegenheid gebruik te maken om de wagens, welker verkoop hun voor hun woonplaats en omgeving is toevertrouwd, onder de oogen te brengen van allen,

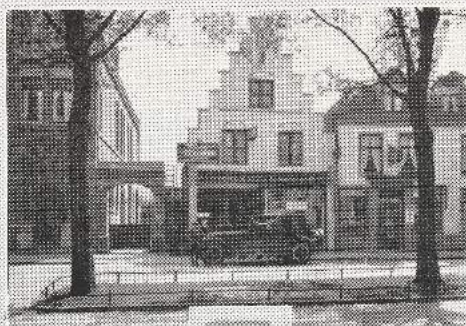
die in hun territorium in motorwagens belang stellen of wier belangstelling daarvoor kan worden gewekt, zullen zich over de resultaten van het « zien en vergelijken » niet te beklagen hebben.

Wij vertrouwen dan ook, dat de prospectlijst van onzen Hoornschen dealer op de landbouwtentoonstelling te Opmeer een uitbreiding heeft ondergaan, welke de N. V. Hoornsche Automobielen Maatschappij ruimschoots voor het door haar genomen initiatief beloont.

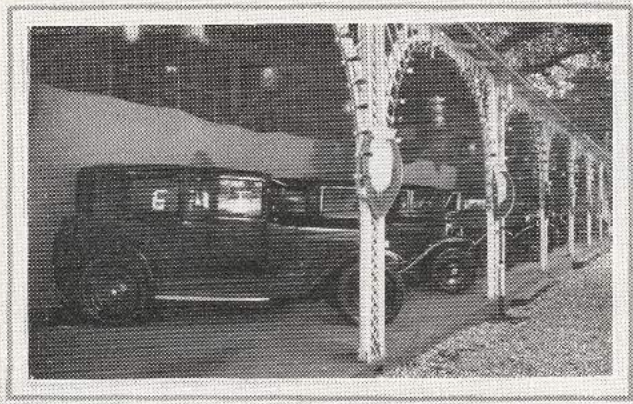
DE heer A. B. v.d. Wint, Chevrolet-subdealer te Beverwijk, heeft onlangs een nieuwe showroom geopend. De photo, welke wij op deze bladzijde afdrucken, toont de voorzijde van het gebouw, waarin de zaak van den heer De Wint is gevestigd. Wij hopen, dat de nieuwe showroom een groote aantrekkingskracht op de koopers en daardoor een juist omgekeerde uitwerking op de nieuwe Chevrolets moge uitoefenen.

In een begeleidend schrijven, dat onderstaande photo vergezelde, berichtte de N. V. De Automobielenhandel v/h Talbot te Utrecht ons, dat de daarop afgebeelde 6 Chevrolet trucks te zamen één levering uitmaken aan een onderneming voor het maken van een betonnen weg tusschen Amersfoort en Utrecht.

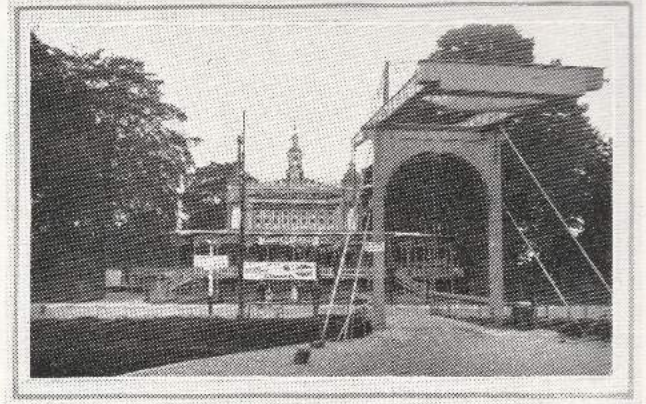
DE naam van het stadje Veendam heeft bij de Nederlandsche motoristen een beken-



Boven: Zakengebouw met de nieuwe showroom van den heer A. B. v.d. Wint te Beverwijk. Links: Een levering van 6 Chevrolet-trucks van de N. V. De Automobielenhandel v/h « Talbot » te Utrecht. Rechts: De inzending General Motors producten van onzen Hoornschen dealer, die op de landbouwtentoonstelling te Opmeer zoowel bij de jury als bij de bezoekers veel succes had.



Onder de overdekte veranda van de Sociëteit Veenlust met haar keurige versiering en kleurige verlichting kwamen de fraaie wagens en sterke trucks uitstekend tot hun recht.



De Sociëteit Veenlust te Veendam. Beschilde reclamedoeken vestigden reeds van verre de aandacht op de tentoonstelling van General Motors producten der N. V. Wander.

den klank verworven door den jaarlijkschen Wimpeltocht daarheen met daaraan verbonden grasbaanwedstrijden voor motor-rijwielen. De talrijke Nederlandsche automobilisten, die in verband met bovengenoemde motor-feesten prettige herinneringen hebben aan de Sociëteit Veenlust aldaar, zullen het dan ook met ons eens zijn, dat de heer Dieters, directeur der N. V. Wander, onze dealer te Assen, tot wiens territorium Veendam behoort, met de omgeving, waarin hij 9 General Motors producten, nl. 6 Chevrolet's (personenwagens en trucks), 1 Pontiac, 1 Oakland en 1 Buick exposeerde, een zeer gelukkige keus had gedaan.

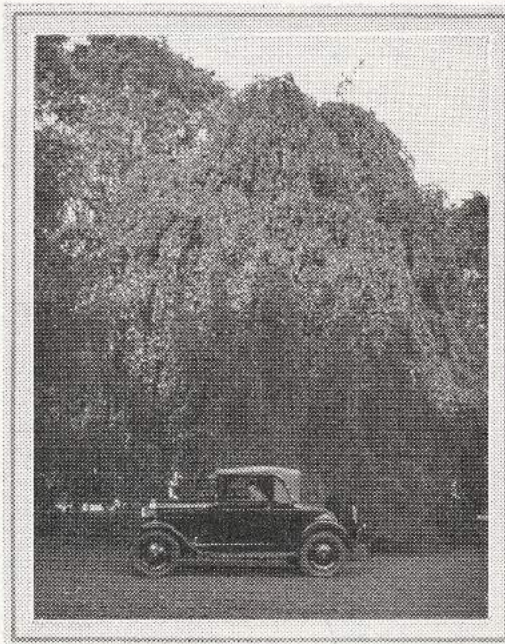
De tentoonstelling had plaats van 16 tot 18 Juni in den prachtige tuin der Sociëteit Veenlust, waar de wagens onder de overdekte veranda, die met smaak doch zonder overdrijving versierd was, zeer goed tot hun recht kwamen.

De elektrische verlichting met lampen en lampions in diverse kleuren, welker licht zich in het glanzende Duco der geëxposeerde wagens weerkaatste, zorgde er voor, dat de tentoonstelling ook des avonds een zeer aantrekkelijken indruk op de bezoekers maakte.

Geschilderde reclamedoeken, goed in het oog vallend langs de straat aan de voorzijde van het gebouw geplaatst, zorgden er voor, dat de aandacht van iedereen, die voorbij of in de nabijheid van « Veenlust » kwam, op de special show van onzen dealer werd gevestigd. Jammer genoeg werkte het

weder volstrekt niet mee. Al vertoonde zich nu en dan al eens een vriendelijk zonnetje, gewoonlijk ging het na enkele minuten weer schuil achter dikke wolken, waaruit van tijd tot tijd ware stortbuien neerplasten, welke ongetwijfeld velen, die zich een bezoek aan de tentoonstelling hadden voorgenomen, thuis hebben doen blijven.

De heer Dieters nam dezen tegenslag heel wijsgeurig op. Als de regen oorzaak was van een minder talrijk bezoek, dan verschaftte hij hem anderzijds de zekerheid, dat de bezoekers, die kwamen, werkelijke belangstellenden waren. Zelfs zonder de medewerking van het weer heeft onze dealer zich dan ook niet te beklagen over het succes zijner tentoonstelling te Veendam. Zij had drie verkoopen tot onmiddellijk gevolg en bovendien een aanmerkelijke en veel belovende uitbreiding van zijn prospectlijst.



In den tuin van Veenlust. De majestueuze treurbeuk vormt een achtergrond, waartegen de sierlijke Chevrolet Cabriolet bijzonder mooi uitkomt.

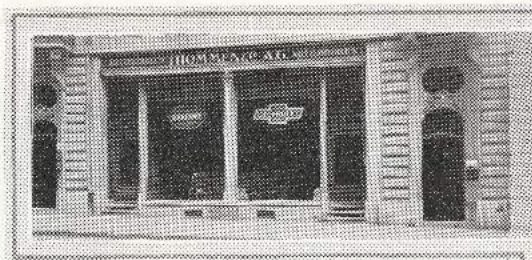
Bij het organiseren van en tijdens de tentoonstelling werd de heer Dieters ijverig ondersteund door zijn subdealer te Veendam, den heer H. Wijsbeek en diens zoon. Wij hebben den indruk gekregen, dat de heer Wijsbeek, die in zijn zaken door zijn zoon en dochters flink wordt bijgestaan, in Veendam een vruchtbaar arbeidsveld heeft. De uitstekende reputatie, welke de producten van General Motors daar evenals overal elders genieten en de medewerking van den heer Dieters, waarvan deze door het organiseren der tentoonstelling te Veendam een tastbaar bewijs heeft gegeven, laten geen twijfel aan het succes toe.

DE photo's op deze bladzijde bewijzen, dat onze dealers in Zwitserland niet in activiteit bij hun Hollandsche en Belgische collega's wenschen achter te staan.

Het was voor de karavaan van General Motors niet mogelijk geweest, op haar tournee door Zwitserland ook Lieštal aan te doen. Onze Chevrolet-dealer aldaar, de Blank A. G., die in alle Zwitsersche bladen den lof van General Motors' karavaan had gelezen, voelde zich door dezer succes aangespoord, in zijn territorium een eigen karavaan te organiseeren. Hij stelde zich met geen halven maatregel tevreden, want zijn karavaan bestond uit niet minder dan 11 Chevrolets, n. l. 2 Sedans, 2 Coaches, 6 truck-chassis en 1 gecarosseerden truck.

Met deze karavaan heeft onze dealer op 20 Juni 11. zijn geheele territorium doorkruist en achtereenvolgens Binningen, Bottmingen, Oberwil, Therwil, Reinach, Aesch, Grellingen, Zwingen, Laufen, Wahlen, Büsserach, Breitenbach, Fehren, Nunningen, Bretzwil, Seewen, Büren, Lieštal, Bubendorf, Ziefen, Reigoldswil, Titterten, Oberdorf, Waldenburg, Niederdorf, Holstein, Diegen, Buckten, Läuelfingen, Rümlingen, Diepfingen, Thürnen, Sissach, Gelterkinden en Ormalingen bezocht, om over Sissach naar Lieštal terug te keeren.

DE uitreiking der diploma's aan de leerlingen op het einde van het studiejaar gaat te La Chaux-de-Fonds steeds met feestelijkheden gepaard, waaraan niet slechts de jeugd maar de geheele bevolking deel-



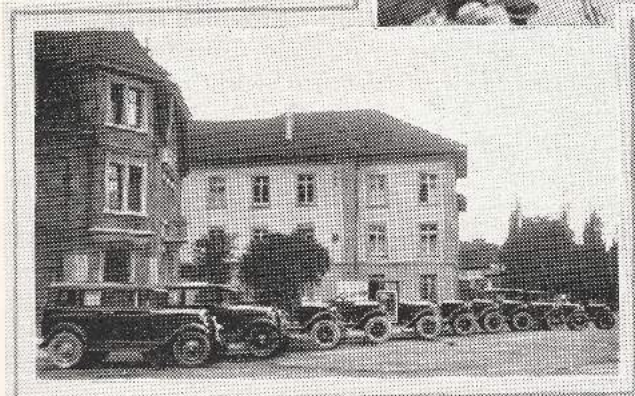
Voorzijde der showroom van de firma Thommen & Co. A. G., Chevrolet-, Pontiac- en Oakland-dealer te Bern-Ostermündingen. Rechts: De beroemde nieuwe Kerk te Delft, op den voorgrond een Chevrolet van den heer Preuninger, onzen plaatselijken Chevrolet-dealer.



neemt. Bij die gelegenheid wordt ook een groote optocht door de stad gehouden, die, om vrije baan te maken, wordt voorafgegaan door twee automobielen, een aan iedere zijde van de straat.

Onze Chevrolet-dealer te La Chaux-de-Fonds, de heer Châtelain, begreep, dat zich hier een gunstige gelegenheid aanbood om zich van een welwillende algemeene belangstelling bij het publiek voor de wagens, met welker verkoop hij belast is, te verzekeren. Hij stelde zich derhalve met de politie in verbinding, die zijn aanbod, voor den optocht twee Chevrolets te doen beschikbaar stellen, aanvaardde. Twee zijner cliënten waren zoo welwillend hem voor dat doel hun in model en kleuren volkomen gelijke Chevrolets af te staan. De photo, die wij hierbij afdrucken, toont, van hoe groote belangstelling de optocht en de twee mooie Chevrolets, die hem voorafgingen, het voorwerp waren.

Boven: De optocht te La Chaux-de-Fonds, voorafgegaan door twee Chevrolets. Links beneden: De uit 11 Chevrolets bestaande karavaan van de firma Blank A. G., Chevrolet-dealer te Lieštal. Rechts beneden: De heeren Thommen en Paris, directeuren der Thommen & Co A. G. te Bern-Ostermündingen.



GENERAL MOTORS TE FRANCORCHAMPS

Op het door General Motors ten gerieve van de eigenaars harer producten gereserveerde terrein waren 265 wagens geparkeerd.

De « Grand Prix de Belgique des 24 Heures » is ieder jaar een evenement, dat van heinde en verre de automobilisten naar het circuit van Francorchamps-Stavelot-Malmédy doet stroomen. Ofschoon General Motors zich voor de automobielrennen als zoodanig niet interesseert, neemt zij toch aan den Grand Prix de Belgique deel op een wijze, die door de eigenaars van General Motors producten, welke bij die gelegenheid naar Francorchamps komen, zeer op prijs wordt gesteld, nl. door het reserveren van een eigen terrein, waar de eigenaars van General Motors automobielen hun wagens gratis en onder vertrouwd toezicht kunnen parkeren.

General Motors stelt zich op het standpunt, dat de automobiel niet is een sport-objekt doch een transport-middel, dat aan zijn betrouwbaarheid, de duurzaamheid zijner constructie en hoog rendement bij laag



Een indrukwekkende openlucht-tentoonstelling van 265 General Motors producten op het parkeerterrein te Francorchamps.

olie- en benzineverbruik zijn hooge praktische waarde ontleent. En zelfs het groote sportevenement te Francorchamps leverde het bewijs, dat General Motors' opvatting de eenige juiste is en door de overwegende meerderheid der hedendaagsche automobilisten gedeeld wordt.

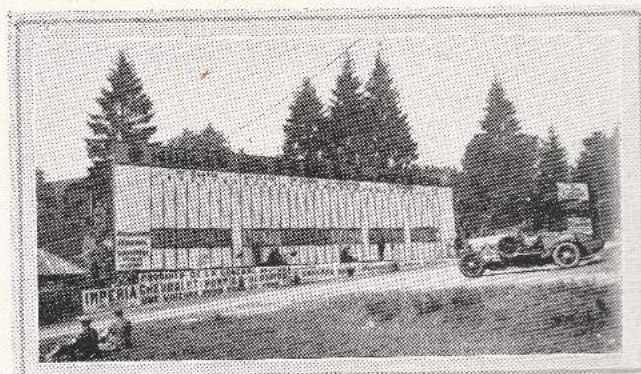
De Cadillac's, La Salle's, Buick's, Oakland's Old-mobile's, Pontiac's en Chevrolet's, die ten getale van 265 op General Motors' parkeerterrein te Francorchamps geschaard stonden, vormden een indrukwekkende tentoonstelling en een demonstratie tevens van de groote populariteit, die General Motors' producten door hun ongeëvenaarde praktische waarde op onze markt hebben verworven.



Van links naar rechts : De heer De Meuter, mej. Walter, de heer Spanjaard, mevr. Spanjaard en de heer Wivel van General Motors Continental te Francorchamps.

Daar werd tevens eens te meer bewezen, dat General Motors zich niet tevreden stelt met automobielen te verkopen, maar dat zij geen gelegenheid laat voorbijgaan om den eigenaars harer producten te toonen, dat zij ook na den verkoop in deze blijft belang stellen.

Het blijk van belangstelling, door General Motors den eigenaars harer producten te Francorchamps gegeven, zal dan ook ongetwijfeld aan de prettige verstandhouding tusschen General Motors en degenen, die dagelijks van de goede diensten harer producten gebruik maken, ten goede komen. Dat de op het parkeerterrein van General Motors verleende gastvrijheid door de twee honderd vijf en zestig automobilisten, die er gebruik van maakten, hoogelijk werd gewaardeerd, blijkt uit de talrijke brieven van eigenaars, welke wij naar aanleiding daarvan ontvingen.



Het tijdbord, dat tijdens den Grand Prix de belangstelling van alle bezoekers gaande hield en tevens hun aandacht op de producten van General Motors vestigde.

NIEUWS VAN GENERAL MOTORS CONTINENTAL

Het vertrek van den heer P. P. Van Kalmthout naar General Motors Java. — Afscheidsbezoek van de Hollandsche field force.

Wanneer dit nummer verschijnt, heeft de heer P. P. Van Kalmthout ons reeds verlaten en bevindt hij zich op weg naar Batavia. Sedert 12 April 1925 was de heer Van Kalmthout aan den dienst van General Motors Continental verbonden, die hem, na de noodzakelijke voorbereiding om zich in organisatie en zakenpolitiek van General Motors voldoende in te werken, de functie van sales representative voor de Zuidelijke provincies van Nederland toevertrouwde.

Toen hij bij General Motors kwam, was de heer Van Kalmthout reeds geen nieuweling meer in den automobielenhandel, waarin hij o. a. een paar jaar te New York was werkzaam geweest, tot hij in 1923 repatrieerde en de leiding der verkoopsafdeling van het kantoor te Amsterdam der Consolidated Steel Strapping Company, welker hoofdzetel te Chicago is, op zich nam.

Toen General Motors Continental in 1926 de in- en doorvoering van het prospect-lijsten-systeem ter hand nam, werd de heer Van Kalmthout belast met de introductie daarvan bij onze dealers. Na zich tot volle tevredenheid van alle betrokken partijen te hebben gekwetend van deze speciale opdracht, keerde hij naar de afdeling Verkoop terug, welk departement hij sindsdien gedurende ongeveer twee jaar onafgebroken heeft vertegenwoordigd.

Als sales representative was hij achtereenvolgens in verschillende districten van Nederland werkzaam. Gedurende al dien tijd heeft hij met ijver en toewijding de belangen van General Motors behartigd. Het enthousiasme, dat iedereen meesleept, die zich een lid

weet van de machtige General Motors' familie, kenmerkte steeds zijn optreden, en zijn tact en prettige omgang hebben hem de onverdeelde sympathie bezorgd van de talrijke dealers in het Zuiden, Oosten, Noorden en het centrum van ons land, met wie hij steeds in de beste verstandhouding heeft samengewerkt.



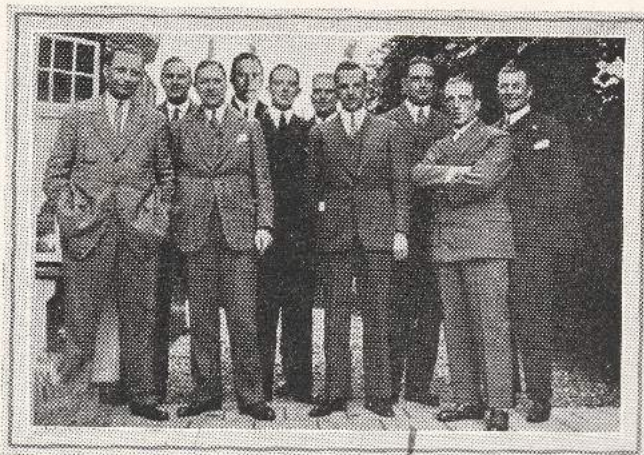
Voor zijn vertrek trad de heer Van Kalmthout in het bravelijk met mej. M. L. F. C. Doudart de la Grée. Wij wenschen den heer en mevrouw Van Kalmthout een aangename reis en veel geluk op hun verderen levensweg.

General Motors Java wenschte voor haar afdeling Verkoop uit de Nederlandsche field force een man van grondige ervaring, en General Motors Continental heeft den heer Van Kalmthout daartoe aangewezen in de vaste overtuiging, dat deze het in hem gestelde vertrouwen niet zal beschamen.

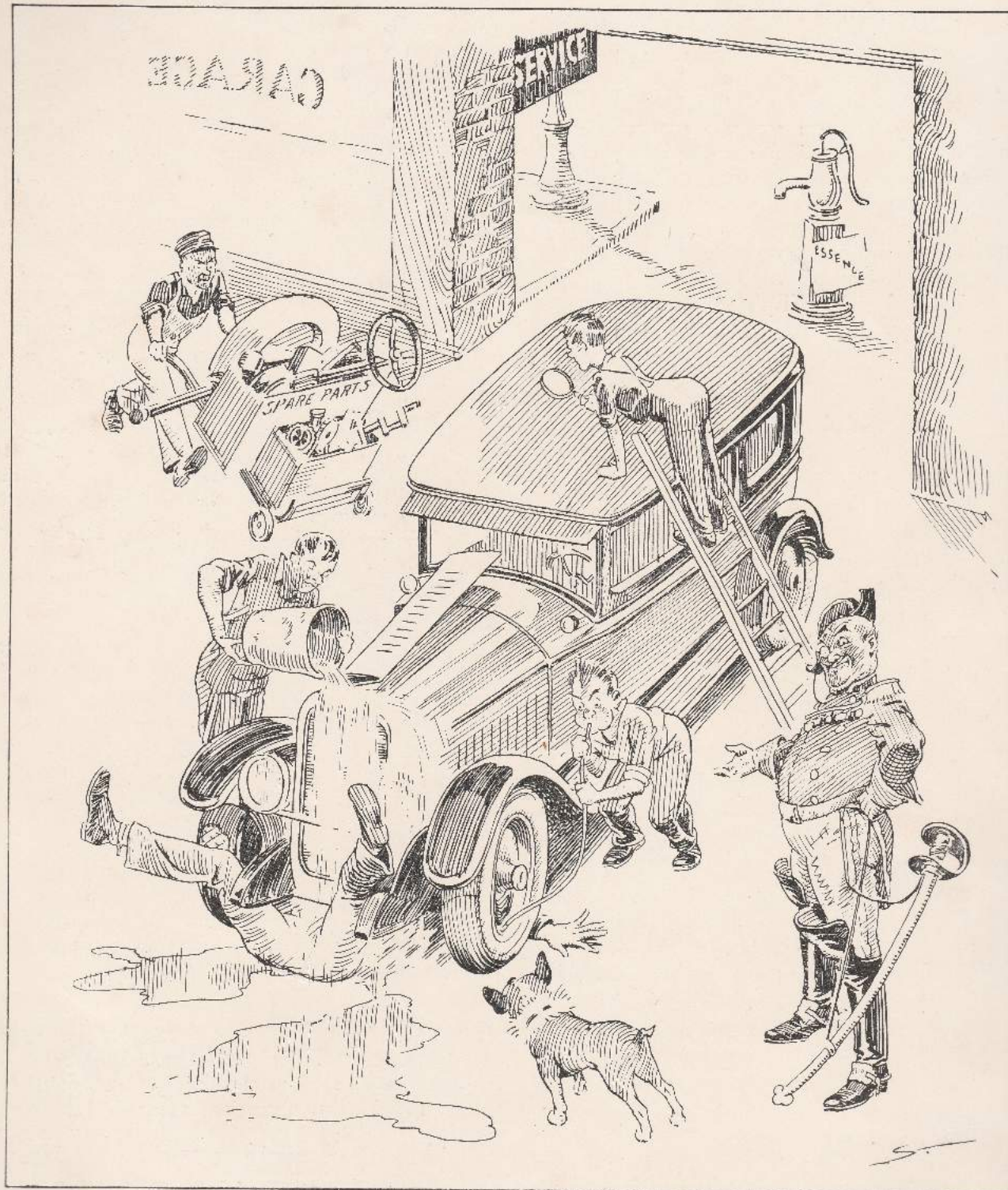
Wij twijfelen dan ook niet, of dezelfde sympathie en waardeering, die de heer Van Kalmthout in zijn werkkring bij General Motors Con-

tinental verwierf, zullen hem ook bij General Motors Java ten deel vallen.

DE heer Georges HERBIET, die tot dien datum met de leiding der productie-controle van General Motors Continental was belast, is met ingang van 1 Augustus j. l. overgeplaatst naar de afdeling Verkoop, als Sales Representative voor België.



De Hollandsche field force op afscheidsbezoek bij den heer Van Kalmthout. Van links naar rechts: De heeren Van Steenderen, Baart, Van der Kwast, Sadee, Van der Graaf, Smet, Van Kalmthout, Dr. Ysselstijn (Sales Manager voor Nederland), Froben en Van de Riet.



Generaal « MOTORS » zegt :
« Goede service is de zekerste waarborg voor blijvend succes. »

PRODUCTEN GENERAL MOTORS

CHEVROLET

PONTIAC

OLDSMOBILE

OAKLAND

BUICK



LA SALLE

CADILLAC

VAUXHALL

G. M. C. TRUCKS

Yellow taxi-automobielen, autobussen en vrachtwagens. Frigidaire elektrische vriesinrichtingen. Delco-Light elektrische licht- en krachtinstallaties.

Fisher carrosserieën, Delco-Remy starters en ontsteking, Harrison radiateurs, Jacox stuurinrichtingen, A. C. bougies, New Departure kogellagers, afneembare Jaxon velgen, Brown Life Chapin differentieel en schroefbandwielen, Hyatt rollagers, Inland stuurwielen, Klaxon signaal-apparaten.

EEN WAGEN VOOR ELKE BEURS EN VOOR ELK DOEL